

**Wie zijn wij?**

Smit Draad is een gerenommeerd productiebedrijf in Nijmegen, dat in 2015 haar 100-jarig jubileum vierde. Het technologische bedrijf is actief op de markt van geïsoleerd profielkoperdraad en uit deze draad samengestelde kabels. Klanten zijn fabrikanten van grote transformatoren en generatoren, voornamelijk in Europa. Deze stellen hoge eisen aan de betrouwbaarheid van haar producten, die volgens de ISO 9001:2015 worden geproduceerd.

Smit Draad heeft een sterke marktpositie en reputatie opgebouwd door diepgaande specialistische kennis en flexibiliteit in haar dienstverlening. Het beleid is niet alleen producten maar vooral oplossingen voor klanten te ontwikkelen. Door innovatieve concepten wil Smit Draad zich blijven onderscheiden van andere aanbieders.

Bedrijfscultuur

Smit Draad met ca. 80 medewerkers binnen een internationale groep van 650 medewerkers, kenmerkt zich door een open cultuur waar mensen trots zijn op het product en hun werk. Teamgevoel, saamhorigheid en veerkracht kenmerkt de medewerkers van Smit Draad. Initiatief en eigen inbreng wordt van alle medewerkers verwacht. Er is een veranderingsproces in gang gezet met als doel de prestaties van de productielijnen op een structureel hoger niveau te brengen.

Met het Italiaanse moederbedrijf IRCE Spa wordt een gestage groei gerealiseerd door met een geselecteerde groep klanten een langdurige relatie op te bouwen op basis van kwaliteit, leverbetrouwbaarheid, klantgerichte innovatie en concurrerende prijzen. Daarnaast biedt Smit Draad als kenniscentrum ondersteuning bij het opzetten van andere productielocaties wereldwijd.

Ter vervanging zijn we op zoek naar een gedreven:

Commercieel Medewerker Binnendienst (m/v) (32-40 uur per week)

Wat ga je bij ons doen?

Als commercieel medewerk(st)er ben je het eerste aanspreekpunt voor onze nationale en internationale klanten. Je maakt deel uit van een gecombineerde verkoop-/inkoop afdeling van 5 personen. Je werkzaamheden bestaan uit;

- Het voorbereiden, begeleiden en uitbrengen van verkoopoffertes
- Overleg met andere afdelingen mbt techniek, financiële aspecten en planning.
- Het invoeren, bevestigen en volgen van verkooporders.
- Dagelijks telefonisch en Email contact met internationale klanten
- Ondersteunen met inkoop activiteiten bij afwezigheid of drukte van de inkoop collega.

Profiel van de ideale kandidaat

Accurate klant- en servicegerichte persoonlijkheid met:

- MBO/HBO werk- en denkniveau.
- Ca 3 tot 5 jaar ervaring binnen een sales support/customer service afdeling, bij voorkeur in een technisch productie bedrijf.
- Commercieel, flexibel en veel initiatief.
- Gedegen kennis van Word/Excel/Outlook
- Uitstekende communicatieve vaardigheden in woord en geschrift.
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engels taal, Duits en of een andere vreemde taal is een pré.

Wat mag je van ons verwachten?

Smit Draad biedt je een mooie uitdaging voor 32-40 uur per week, waarbij we investeren in jouw ontwikkeling. Smit Draad werkt volgens de Metalektro CAO, met op fulltime basis o.a. 27 vakantie en 13 ADV dagen, alsmede een goed pensioen.

Heb je interesse?

Voor vragen kun je contact opnemen met Kees Kemmeren (Sales manager). Je motivatiebrief en CV kan je mailen naar pz@smitdraad.nl